

Des services pour un succès durable

Le distributeur à valeur ajoutée BOLL, spécialisé dans la cybersécurité, propose à ses partenaires de distribution des services complets inégalés.

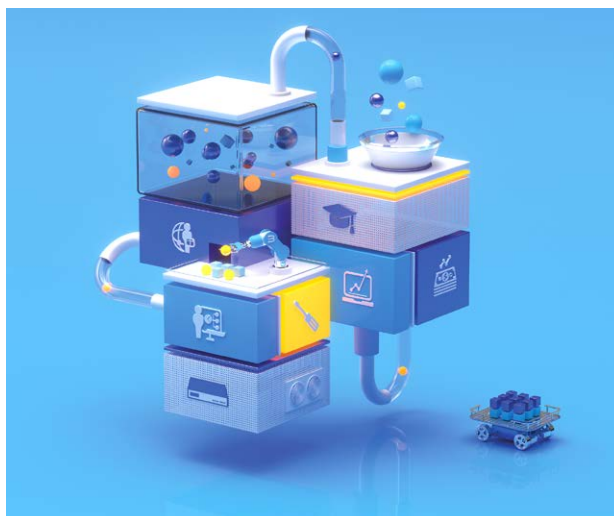
Les solutions de cybersécurité de pointe constituent la base du succès des partenaires de distribution. Mais cela suffit-il? Les revendeurs n'ont-ils pas plutôt besoin d'un distributeur et d'un partenaire qui contribue au succès à long terme avec des services de haut niveau? Qui les soutient de manière aussi compétente et complète dans le processus de vente et de conseil que dans les domaines de la logistique et du support, du marketing et du développement commercial? Qui établit les meilleures références dans le domaine de la formation et de l'entraînement et qui s'engage sur des aspects tels que les services et la valeur ajoutée? Un partenaire sur lequel vous pouvez compter à long terme?

Avec BOLL, les partenaires du canal de distribution disposent d'un VAD expérimenté, compétent et engagé, qui met à leur disposition tous les «ingrédients» nécessaires pour réussir sur le marché compétitif et dynamique de la sécurité informatique. Les prestations sont fournies exclusivement par des collaborateurs expérimentés et englobent le développement commercial, les services de marketing et de vente personnalisés, les prestations techniques et logistiques ainsi que l'offre de formation et de certification de haut niveau dans son propre «Premier Authorized Training Center» (ATC). En combinant des produits et des solutions d'avant-garde avec des services étendus, BOLL crée une valeur ajoutée durable pour le canal de distribution.

Services – exploiter tout le potentiel

Services marketing

Que ce soit pour le lancement de nouveaux produits, l'approche ciblée de



clients et de marchés, la génération de leads, la gestion des médias sociaux ou l'organisation d'événements: vos besoins individuels constituent la base de nos services marketing sur mesure.

Développement commercial

La continuité et le professionnalisme sont des facteurs importants pour le développement et la conquête de nouveaux marchés ainsi que pour l'identification et l'établissement de nouvelles technologies, marques et produits. Grâce à des services dédiés, BOLL soutient les partenaires de distribution dans leur développement ciblé et adapté au marché.

Services de vente

Le soutien des partenaires dans leurs activités de conseil et de vente est profondément ancré dans l'ADN de BOLL. Les prestations s'étendent du conseil sur les produits à la validation d'archi-

tectures et de concepts, en passant par les conseils sur les licences, le support dans le PoC, les services de dimensionnement des produits, l'aide lors d'appels d'offres et l'élaboration d'offres sur mesure.

Formation

«We share knowledge.» Qu'il s'agisse d'une formation (produit) avec certification du fabricant, d'un briefing technique ou d'une morning session: BOLL s'engage à assurer un transfert continu de savoir-faire à ses clients.

Services techniques

Gratuit et pourtant de haut niveau? Ce n'est pas une contradiction chez BOLL. Grâce au service d'assistance après-vente unique en son genre, les partenaires de distribution bénéficient d'un contact direct avec des interlocuteurs compétents et d'un accès illimité aux connaissances et expériences d'experts techniques confirmés.

Ingénierie/customisation

Si des extensions spécifiques au projet, des options spéciales, des configurations individuelles ou des intégrations sont souhaitées, BOLL apporte sa compétence et son expérience en matière d'ingénierie, acquises au fil des ans. BOLL développe et produit alors des modules complémentaires, des applications, des composants et des solutions globales intégrées spécifiques aux clients.

Logistique

Le bon produit, au bon moment, au bon endroit – bien sûr dans la bonne quantité et dans la bonne configuration. Le centre de distribution de BOLL répond à cette exigence avec une logistique hautement professionnelle pour le matériel, les logiciels et les licences, grâce à des processus simplifiés et à un traitement rapide des commandes.

Exportation

L'exportation de biens à double usage exige un savoir-faire très spécifique. Les collaborateurs de BOLL, qui disposent d'une longue expérience en matière d'exportation, rendent possible l'expédition internationale des produits correspondants conformément aux directives.

BOLL
IT Security Distribution

BOLL Engineering SA

En Budron H15
1052 Le Mont-sur-Lausanne
T: 021 533 01 60
vente@boll.ch | www.boll.ch

BOLL Engineering AG

Jurastrasse 58
5430 Wettingen
T: 056 437 60 60
info@boll.ch
www.boll.ch

BOLL Engineering SA

En Budron H15
1052 Le Mont-sur-Lausanne
T: 021 533 01 60
contact@boll.ch
www.boll.ch

BOLL – une plus-value pour le canal de distribution

L'entreprise informatique BOLL Engineering SA (BOLL), fondée en 1988, est le principal distributeur à valeur ajoutée de produits de sécurité informatique et de mise en réseau en Suisse et un fournisseur de solutions en forte croissance en Allemagne et en Autriche. Basée à Wettingen (CH), au Mont-sur-Lausanne (CH) et à Ulm (D), l'entreprise propose des solutions d'avant-garde dans les domaines de la sécurité des réseaux et des points de terminaison, du cloud native et SOC, de la sécurité des identités et des accès, de la gestion des vulnérabilités et des tests de pénétration, de la sécurité de la messagerie électronique, y compris les PKI et les certificats, de la sécurité physique et de la formation à la sensibilisation, ainsi que de la mise en réseau. En combinant des produits et des solutions d'avant-garde avec des services uniques, BOLL crée une plus-value durable pour le canal de distribution. L'entreprise en constante croissance est une société privée qui emploie plus de 65 personnes. La reprise en 2015 du distributeur Infomanage SA, établi en Suisse romande, fut un jalon important dans la consolidation du positionnement sur le marché romand.

Un succès durable grâce aux services

Avec BOLL, les partenaires du canal de distribution disposent d'un VAD expérimenté, compétent et engagé, qui met à leur disposition tous les «ingrédients» nécessaires pour réussir sur le marché compétitif et dynamique de la sécurité informatique. Pour ce faire, BOLL valorise sa vaste offre de produits et de solutions dans le domaine de la sécurité informatique par d'innombrables extras et services de qualité, qui vont bien au-delà des prestations de distribution habituelles. Les prestations sont fournies exclusivement par des collaborateurs expérimentés et englobent le développement commercial, les services de marketing et de vente personnalisés, les prestations techniques et logis-

tiques ainsi que l'offre de formation et de certification de haut niveau dans son propre «Premier Authorized Training Center» (ATC). L'assistance technique assurée intégralement par des ingénieurs qualifiés dans notre propre centre d'assistance «best rated» ainsi que l'ingénierie de compléments spécifiques aux clients et aux projets ou la personnalisation de projets complets font figure de précurseurs en la matière.

La meilleure adresse pour les fournisseurs innovants

Des solutions de cybersécurité de pointe posent la première pierre d'une action réussie. Mais cela ne suffit pas. Les facteurs de réussite sont également les actifs d'un distributeur à valeur ajoutée engagé et expérimenté, un partenaire qui pense à long terme, qui s'engage pour la marque concernée, qui connaît le marché ainsi que la plupart des revendeurs, des intégrateurs de systèmes et des MSSP et qui, en tant qu'ouvreur de portes, permet un accès accéléré au marché. Avec BOLL, les fournisseurs innovants misent sur un distributeur expérimenté, compétent et extrêmement engagé, qui a déjà prouvé à plusieurs reprises qu'il est l'adresse incontournable aussi bien pour les nouvelles marques que pour les grands fournisseurs de solutions établis, et qui fait avancer continuellement le développement du marché, génère de la croissance et tient compte, à chaque phase du développement, des exigences et des besoins changeants des fabricants.



Thomas Boll, CEO

Facts & Figures

- Année de fondation:** 1988
- Nombre de collaborateurs en Suisse:** 65+
- Succursales en Suisse:** Wettingen et Le Mont-sur-Lausanne
- Succursale en Allemagne:** BOLL Europe GmbH, Ulm

Management

- Thomas Boll, CEO
- Roland Flury, Head of Development
- Sylvia Schlaphof, Head of Engineering
- Diana Rindisbacher, Head of Administration